

Harvinainen hevosjuristi

Antti Linna on Suomen kokeneimpia hevosjuristeja. Hänelle soitetaan, kun hevoskaupoissa tulee ongelmia. Usein langan päässä ovat vuoron perään ostaja ja myyjä.

Asianajaja **Antti Linna** on onnistunut työssään yhdistämään kaksi intohimoaan: liikejuridiikan ja hevoset. Juridiikkaa voi oppia kirjoista, mutta hevosjuridiikan osaaminen karttuu ainoastaan hevosharrastuksen kautta, joka on Linnalle enemmänkin elämäntapa.

Linnalla sekä ammatinvalinnan että hevosharrastuksen taustalta löytyy yksi henkilö, juristi **Christoffer Wegelius**, Suomen menestynein olympiatason esteratsastaja.

– Kävin nuorena poikana Wegeliuksen valmennuksessa ja koulutin hänen Saksasta maahantuomiansa hevosia. Kirjoitettuani ylioppilaaksi kysyin häneltä, mitä minun kannattaisi seuraavaksi tehdä. Juristikoulutuksen saanut Wegelius kehotti minua hakemaan oikikseen, ja sinne myös menin, Linna muistelee.

Muutaman vuoden päästä Wegelius soitti jälleen Linnalle ja kysyi, haluaisiko tämä harjoitella hänen toimistossaan.

– Menimme Chrissen kanssa oikeuteen, ja sain harjoitella asianajajan ammattia. Hän on sittemmin suositellut minua ja eläkkeelle jäätyään ”testamenttasi” minulle kaikki toimistonsa hevoskeissit.

PÄÄTOIMEKSEEN LINNA tekee liikejuridiikkaa ja vaativia riidanratkaisutoimeksiantoja Asianajotoimisto Fennon osakkaana.

– Niissä keisseissä voi olla kyseessä miljoonien, jopa kymmenien miljoonien eurojen taloudelliset intressit, mutta ne voivat olla silti usein asianajollisesti jopa helpompia kuin hevosjuridiset keissit, joissa intressit voivat olla pienimmillään vain tuhansia euroja, hän kuvailee.

– Tällä hetkellä minulla on pöydällä keissejä yli puolen miljoonan hevosesta 2 000 euron hevoseen, jonka kauppahintaan kuuluivat myös varusteet. Jos hevosriita halutaan ajaa huolellisesti oikeudessa, siihen sitoutuu hirvittävän paljon työtä suhteessa intresseihin.

Linnan asiakkaina on sekä yksityisiä henkilöitä että hevoskauppiaita.

– Hyvin usein käy niin, että riidan molemmat osapuolet soittavat minulle puolen tunnin sisällä. Esteellisyysongelmiakin on, koska piirit ovat niin pienet.

Tyypillisesti riidat liittyvät harrasteratsuihin, joiden kauppaa ei ole dokumentoitu riittävän tarkasti.

– Ratsuhevosissa ongelmat korostuvat harrastajien parissa. En ole sitä mieltä, että myyjät eivät tekisi virheitä, mutta usein tilanne riitautuu myös ostajan puolelta. Monesti osteetaan hevonen silmät ummessa, ja haaveillaan jostakin, mikä ei lopulta toteudu tai ole alun perinkään ollut mahdollista.

Kilparatsujen kaupat hoidetaan usein asianajajan avulla. – Yllättävän usein Suomesta myydään Eurooppaan tai Yhdysvaltoihin hevosia, jotka maksavat satoja tuhansia euroja tai jopa lähes miljoonan. Tällaisissa kaupoissa tarvitaan huolellista kauppadokumentaatiota.

Linna hoitaa myös ratsutukseen ja hevosten kilpailutukseen liittyviä yhteistyösopimuksia, jotka tuovat mukanaan esimerkiksi työoikeutta.

TAVALLISENA PÄIVÄNÄ Linna menee heti aamusta toimistolle tai oikeuteen. Työpäivän päätteeksi hän kiirehtii tallille noin seitsemäksi ja ratsastaa illassa keskimäärin kolme hevosta.

– Sitten kello onkin jo kymmenen, joten menen saunan kautta nukkumaan – ja seuraavana päivänä sama uudestaan!

Kun yhtälöön lisätään aktiivinen kilpaileminen esteratsastuksessa SM- ja Grand Prix -tasoilla, hevoseläinlääkäriärimo ja perheen yhteinen ratsastuskeskus Salossa, on selvää, miksi Linnan asiantuntemusta arvostetaan.

– Kun on itse vuosien varrella ostanut, myynyt ja ihmetellyt omia hevosiaan ja lisäksi puhunut vaimon kanssa päivittäin hevoslääkinnällisistä ongelmista, osaa ja tietää aika paljon, hän myöntää.

Linna kertoo myös toimivansa eläinlääkäriärimolleen avustavana hoitajana ja osaavansa esimerkiksi lukea auttavasti röntgenkuvia. Lisäksi hän on toiminut Suomen Ratsastajainliitossa (SRL) hallituksen varapuheenjohtajana, ja nykyisin hän on SRL:n huippu-urheilusta päättävän toimielimen (HUJO) puheenjohtaja.

– Minulla on paljon erikoisosaamista ja kontaktipintaa kansainväliselle tasolle saakka. En enää ehdi ottamaan vastaan kaikkia hevosjuridiikan juttuja, joita minulle tarjotaan, hän toteaa.

– Uskon, että kymmenen vuoden päästä voin tehdä halutesani pelkästään hevosjuridiikkaa, mutta ainakin toistaiseksi olen innoissani myös liikejuridisista toimeksiannoista. ■

TEKSTI MIINA POIKOLAINEN // KUVA MIKKO KAUPPINEN





Hevosurheilu on kasvava bisnes

SUOMESSA ollaan hevosharrastuksessa ja -bisneksessä reilusti jäljessä muita Euroopan maita, mutta meilläkin markkinat kasvavat kovaa vauhtia. Samalla kasvaa myös osaavien, hevosalaa tuntevien juristien tarve.

– Esimerkiksi Ruotsissa on kymmenkunta pelkästään hevosjuridiikkaa tekevää toimistoa

ja Saksassa vielä enemmän. Hevosalaan liittyy hirveän paljon täysin spesiaalia osaamista, ymmärrystä ja tietoa, joten erikoistumista tarvitaan.

Linna kertoo, että EU:n alueella hevosalan liikevaihto on yli 100 miljardia euroa vuodessa ja Suomessa noin 700 miljoonaa. EU-tasolla

ala työllistää 400 000 ihmistä, mutta Suomessa vain 15 000.

– Suomessa on kyseessä pienen ryhmän harrastus, mutta EU:n alueella puhutaan elinkeinosta ja teollisuuden alasta. Esimerkiksi Hollannissa ratsastus on jalkapallon jälkeen suurin urheilulaji taloudellisesti mitattuna. ■